

Број: ВНУ-262/15

Датум: 30.09.2015. године

XIV-1/1-ТТ/ЗМ

ПРЕДМЕТ: ТРАНСПОРТ 29 ТРАМВАЈА, 10 ПРИКОЛИЦА И РЕЗЕРВНИХ ДЕЛОВА ИЗ ШВАЈЦАРСКЕ ДОНАЦИЈЕ, бр. ВНУ-262/15 - разјашњење 1

Поштовани,

Сходно члану 63. став 3. Закона о јавним набавкама (Службени гласник РС број 124/12, 14/15 и 68/15) у прилогу је допис Комисије за предметну јавну набавку, у вези са припремањем понуде.

С поштовањем,

ИЗВРШНИ ДИРЕКТОР ОЈ ИНВЕСТИЦИЈЕ

Љепосавка Видовић, дипл.правник

ЈАВНО КОМУНАЛНО ПРЕДУЗЕЋЕ ГРАДСКО САОБРАЋАЈНО ПРЕДУЗЕЋЕ „БЕОГРАД“
11000 Београд, Кнегиње Љубице 29, поштански фах 60; телефон: 011/ 366 4000
телефакс: 011/ 2631 760; текући рачун: 290-11568-68; e-mail: office@gspbeograd.com

Број: ВНУ-262/15

Датум: 30.09.2015. године

ПРЕДМЕТ: ТРАНСПОРТ 29 ТРАМВАЈА, 10 ПРИКОЛИЦА И РЕЗЕРВНИХ ДЕЛОВА ИЗ ШВАЈЦАРСКЕ ДОНАЦИЈЕ, бр. ВНУ-159/15 - разјашњење 1

ПИТАЊА:

Молим Вас за додатне информације у вези са конкурсном документацијом коју сте нам доставили:

- 1) Молим вас за појашњење процеса преговарања. Да ли је наведени поступак осмишљен као лицитација и на који начин ће се исти одвијати? Да ли је планирано снижавање целокупне понуде или цена по појединачним позицијама? Да ли се снижавање цена врши процентуално (пример: 2% од укупне понуде) или се тачно дефинише износ смањења (пример: понуда се снижава за х динара)?
- 2) Са обзиром да је на страни 15 у конкурсној документацији наведена документација коју треба да достави компанија Milšped, да ли би требало доставити још нека документа?
- 3) На страни 16 конкурсне документације, наведено је да ће се преговарање спровести у 3 круга. Да ли се првим кругом подразумева цена коју смо већ доставили, или је потребно доставити нове цене за први круг?
- 4) Са обзиром на то да остајемо при истој понуди, да ли је потребно поново попуњавати образац 1, из конкурсне документације?

ОДГОВОРИ:

- 1) Предметни поступак преговарања је поступак у коме позвани понуђачи отклањају недостатке своје понуде из отвореног поступка и преговарају о снижавању цене тако што се исти одвија на начин да сваки понуђач снижава цену своје понуде писаним путем, у три круга, при чему је цена из трећег круга коначна. Понуђачи могу снижавати цене по позицијама из понуде а могу снизити и укупну понуду било да је снижавање у процентима или за одређени дефинисан износ смањења. Понуђачи сами одређују да ли ће понуду снизити у процентима или за одређени износ и да ли ће снизити цену по позицијама или укупну вредност.
- 2) Понуђачи достављају само доказе којима отклањају недостатаке своје понуде (сходно Одлуци број 159/6 од 08.09.2015. године) како би исте учинили прихватљивом, а који су наведени на страни 15 конкурсне документације. Није потребно достављати друге доказе, а посебно није потребно поново достављати доказе који су достављени у претходном отвореном поступку.
- 3) У преговарачком поступку понуђачи наводе цене које могу бити идентичне цени из понуде у сва три круга, а могу бити и различите цене у сва три круга. Понуђачи сами одређују које цене ће навести у преговарању, с тим да понуђена цена не сме бити виша од понуђене цене у отвореном поступку.
- 4) Како члана заједничке понуде/подизвођача који су неведени у обрасцу 1 у отвореном поступку понуђачи не смеју да мењају, а уколико понуђачи остају при понуди датој у отвореном поступку, нису у обавези да по предметној набавци поново попуњавају образац 1 из конкурсне документације.

Ово разјашњење чини саставни део Конкурсне документације за набавку бр. ВНУ-262/15.

ЗА КОМИСИЈУ ЗА ЈАВНУ НАБАВКУ

Татјана Трајковић, дипл.правник